

OSM PARTNER



OPEN SOURCE MANAGEMENT

**PARTNER**

**Moltiplica i tuoi  
fatturati**

**MBS CALABRIA**



**Qual è la vostra  
formula per  
l'espansione?**

**RISULTATI**

**AZIONI**

**IDEE**

**Una correzione efficace lavora a livello  
delle idee**

**90 Milioni di vendite nel 2024**

**180 franchisee**

**700 consulenti**

**13.000 clienti**

**20 scuole di management**

**1.000.000 di analisi I-Profile**

**1000 persone al mese formate  
gratuitamente**

**3 progetti nel sociale attivi**



**Misura ma parti ora**

**Faccio utile o no con  
la mia azienda?**

**Il punto zero per ogni  
azienda è scoprire  
come produrre  
ricchezza**

# **Come fare?**

**Compila il piano finanziario della  
tua azienda OGGI e scopri se fai  
utile o no**



**Un'azienda si espande se non  
dimentica chi le ha dato  
fiducia quando era solo una  
start up**

**“I clienti non si arrabbiano  
quando sbagliamo ma  
quando non ci prendiamo la  
responsabilità del nostro  
errore”**

# **Come fare?**

**Prendi un tuo collaboratore e fai  
chiamare tutti i vecchi clienti  
semplicemente per sapere come  
stanno**



**Uno dei fattori  
dell'espansione è la  
capacità di generare  
nuovi clienti**

# Come fare?

- **Scopri per cosa ti hanno scelto i tuoi clienti, fai un sondaggio**
- **Nella tua strategia di vendita inserisci le referenza**
- **PROMO PROMO PROMO PROMO**

**“Le anatre depongono le uova in silenzio. Le galline invece starnazzano come impazzite. Qual è il risultato? Tutto il mondo magia uova di gallina.”**

**Henry Ford**



**Qual è quell'azione o quelle  
azioni che se ripetute  
costantemente per i prossimi  
mesi o anni porterebbero le  
tue persone a migliorare?**

**L'azienda va alla velocità  
dell'ultimo non del più  
bravo, i risultati che  
otterranno sono il  
riflesso delle tue opinioni  
su di loro**

**TU SEI  
L'OSSERVATORE  
PRINCIPALE**

# Come fare?

- **Prendi l'agenda e fissa un giorno al mese in cui formi le tue persone**
- **Installa il seme dell'auto miglioramento nelle tue persone**
- **Non aspettare di sapere tutto, INIZIA**





**IL CORAGGIO DI  
CONTINUARE**



“Chi ha coraggio a volte  
perde, ma chi non  
ha coraggio sicuramente  
non vince MAI”



alzati  
e  
fattura